



Iwona Majewska-Opiełka  
Właściciel  
Akademia Skutecznego Działania Iwony Majewskiej-Opiełki

Warszawa, 6 listopada 2012 r.

Szanowna Pani,

W imieniu Kapituły Nagrody, Kapituły Sędziowskiej, Komisji Sędziowskiej, Rady Programowej oraz swoim własnym pragnę pogratulować Pani zdobycia tytułu Laureata w **IV Edycji Konkursu Polish National Sales Awards – Profesjonalny Sprzedawca Roku 2011**, w kategorii Trener Sprzedaży Roku.

Metodologia PNSA jest unikalna, wypracowana wspólnie z PwC, szefami sprzedaży największych polskich organizacji sprzedażowych, akademikami z Wydziału Zarządzania Uniwersytetu Warszawskiego oraz brytyjskimi organizacjami National Sales Awards i Marketing and Sales Standards Setting Body.

We wszystkich czterech edycjach konkursu PNSA udział wzięło ponad 130 firm. Znalezienie się już w gronie Finalistów konkursu, z uwagi na wspomnianą metodologię, jest ogromnym sukcesem i oznacza znalezienie się w ścisłej czołówce specjalistów z zakresu sprzedaży oraz obsługi klienta w Polsce.

Pragnę poinformować, iż każdy Laureat Konkursu PNSA ma możliwość używania w swojej stopce mailowej logotypu „Laureat IV Edycji PNSA”.

Serdecznie gratuluję Pani sukcesu i życzę dalszych osiągnięć pozwalających na rozwój kariery zawodowej. Mam również nadzieję, że będą Państwo brali udział w kolejnej, piątej już edycji PNSA, która startuje w styczniu 2013 roku.

Życzę wszelkiej pomyślności.

Z wyrazami szacunku,

Elżbieta Pełka

Prezes Polish National Sales Awards